Schweizer Electronic fährt Fertigungskapazität wieder hoch

Großbrand beim Schramberger Leiterplattenhersteller wirkt noch nach / Marktentwicklung wird positiv beurteilt

Von Thomas Ducks

Stuttgart/Schramberg.

Leiterplattenhersteller Schweizer Electronic aus Schramberg (Kreis Rottweil) schaut nach dem Großbrand in den Fertigungshallen wie-der zuversichtlicher in die Zuder zuversichtlicher in die Zu-kunft. Am 1. Juni 2005 hatte ein Feuer Teile des Haupt-werks zerstört, was die Liefer-fähigkeit »stark beeinflusste«, wie der Vorstandsvorsitzende Rainer Hartel gestern in Stuttgart ausführte. Dennoch konnte das Geschäftsjahr mit schwarzen Zahlen abgeschlos-sen werden. Der Jahresüber-schuss betrug 0,3 Mio. Euro nach 4,4 Mio. Euro im Jahr 2004 – allerdings war der da malige hohe Gewinn vor al lem dem Verkauf einer Firmenbeteiligung geschuldet. Der Umsatz der Schweizer

Der Umsatz der Schweizer Electronic AG ging als Folge des Brandes und »einer vorübergehenden Marktab-schwächung« um 28 Prozent auf 62,9 (Vorjahr: 87,8) Mio. Euro zurück. Das Ergebnis vor Zinsen und Steuern fiel von 6,0 Mio. Euro im Jahr 2004 auf 16 Mio. Furo Fine Dividende 1,6 Mio. Euro. Eine Dividende für die Aktionäre sei nicht vor-gesehen, hieß es.

Derzeit ist bei Schweizer Electronic der Aufbau der zer-störten Gebäudeteile voll im

Im ersten Halbjahr 2007 soll er abgeschlossen sein. Ab der zweiten Jahres-hälfte könnten die Kunden dann wieder »mit voller Leisrobuste Belebung der Nach-frage« in der Branche regist-riert. Die begrenzten Kapazitäten seien bei Schweizer Electronic gegenwärtig komSo hätten durch Verschiebungen des Produktportfolios – weg von der Standardware hin zu technologisch höherwertigeren Schaltungen – die



In Schramberg-Sulgen (Kreis Rottweil) entsteht derzeit eines der modernsten europäischen Produkti-onswerke für hochkomplexe Leiterplatten. Foto: Schweizer Electronic AG Foto: Schweizer Electronic AG

tungsstärke aus einem der modernsten europäischen Pro-duktionswerke für hochkomplexe Leiterplatten beliefert werden«. Positiv stimme in diesem Zusammenhang auch die aktuelle Marktentwick-lung. So werde seit einigen Monaten »eine deutliche und

plett ausgelastet. Das Unternehmensführung geht davon aus, im Jahr 2006 »eine Leistung auf dem Niveau des Vor-

jahres zu erreichen«.
Die Strategie, sich auf Hightech- und Nischenpro-dukte zu konzentrieren, gelte unverändert, betonte Hartel.

Durchschnittserlöse trotz des hohen Preissenkungsdruckes gesteigert werden können.

Die Automobilindustrie ist weiteren Angaben zufolge mit einem Umsatzanteil von 43 (Vorjahr: 45) Prozent weiterhin die wichtigste Abnehmer-gruppe für Leiterplatten des Unternehmens. An Bedeutung gewonnen haben die Bereiche Konsumgüter (plus fünf auf 25 Prozent), Industrieelektronik (von 18 auf 20 Prozent) und Telekommunikation (von sieben auf zehn Prozent).

Die Mitarbeiterzahl ist zum Jahresende 2005 unter Aus-nutzung der Fluktuation um fünf Prozent auf 777 gesunfünf Prozent auf 777 gesun-ken. In diesem Jahr wird ein weiterer Rückgang erwartet, allerdings werde er nicht mehr so hoch ausfallen, sagte Hartel – und spendete in die-sem Zusammenhang noch ein dickes Lob für das Krisen-management nach dem ver-hormeden Cereffbrach ullens heerenden Großbrand: »Unse-re Mitarbeiter haben mit sehr hoher Einsatzbereitschaft,

re Mitarbeiter naben mit sehr hoher Einsatzbereitschaft, sehr hoher Flexibilität und einem hohen Maß an Loyalität und Verantwortung auf die besondere Situation reagiert.« Seit August 2005 neu im nunmehr dreiköpfigen Vorstand ist (neben Rainer Hartel und Rudolf Schmider) Marc Schweizer, Sohn des Aufsichtsratschefs Christoph Schweizer. Der 34-Jährige kümmere sich um die gerade jetzt besonders sensible »Pflege der Kundenbeziehungen«. Die Hauptaktionärsfamilien Schweizer halten 68 Prozent Die Hauptaktionärsfamilien Schweizer halten 68 Prozent der Gesellschaftsanteile.